



ЮРИСТ АХБОРОТНОМАСИ

ВЕСТНИК ЮРИСТА * LAWYER HERALD

ҲУҚУҚИЙ, ИЖТИМОИЙ, ИЛМИЙ-АМАЛИЙ ЖУРНАЛ



CYBERLENINKA



НАУЧНАЯ ЭЛЕКТРОННАЯ
БИБЛИОТЕКА
LIBRARY.RU



ISSN 2181-9416

Doi Journal 10.26739/2181-9416

ЮРИСТ АХБОРОТНОМАСИ

1 СОН, 1 ЖИЛД

ВЕСТНИК ЮРИСТА

НОМЕР 1, ВЫПУСК 1

LAWYER HERALD

VOLUME 1, ISSUE 1



TOSHKENT-2020

ЮРИСТ АХБОРОТНОМАСИ
ҳуқуқий, ижтимоий, илмий-амалий журнали
№1 (2020) DOI <http://dx.doi.org/10.26739/2181-9416-2020-1>

Бош муҳаррир:
Раҳматов Анвар Исламович
Адлия вазирлиги қошидаги
Юристлар малакасини ошириш
маркази директори

Бош муҳаррир ўринбосари:
Отажонов Абдоржон Анварович
Адлия вазирлиги қошидаги
Юристлар малакасини ошириш
маркази директори ўринбосари,
юридик фанлар доктори, профессор

ЮРИСТ АХБОРОТНОМАСИ ЖУРНАЛИ
ҳуқуқий, ижтимоий, илмий-амалий журнали
ТАҲРИР ҲАЙЪАТИ:

Одилқориев Ҳожимурод Тўхтамуродович

*Юристлар малакасини ошириш маркази кафедра
мудири, юридик фанлар доктори, профессор*

Окюлов Омонбой

*Юристлар малакасини ошириш маркази
профессори, юридик фанлар доктори,
профессор, Ўзбекистон Республикасида
хизмат кўрсатган юрист*

Саидова Лола Абдувахитовна

*Юристлар малакасини ошириш маркази кафедра
мудири, юридик фанлар доктори*

Тошев Бобокул Норқобилович

*Юристлар малакасини ошириш маркази кафедра
мудири, юридик фанлар доктори*

Аюбов Улугбек Тулаганович

*Юристлар малакасини ошириш маркази доценти,
Ўзбекистон Республикасида хизмат кўрсатган
юрист, юридик фанлар номзоди, доцент*

Мамасиддиқов Музаффаржон Мусаҷонович

*Бош Прокуратура Академияси Марказ бошлиғи,
юридик фанлар доктори, профессор*

Отаҳонов Фозилжон Хайдарович

*Ўзбекистон Республикаси Савдо-саноат палатаси
ҳузуридаги Халқаро тиҷорат арбитраж (ҳакамлик)
суди раиси, юридик фанлар доктори (DSc), доцент*

Исроилов Боҳодир Ибрагимович

*Юристлар малакасини ошириш маркази
кафедраси мудири, иқтисод фанлар доктори,
профессор*

Масъул Котиб:

Раҳманов Шухрат Наимович

*Юристлар малакасини ошириш маркази доценти,
юридик фанлар номзоди*

Саҳифаловчи: Шаҳрам Файзиев

Контакт редакцији журнали:
100001, город Ташкент, улица Катта Дархон, 6.
WEB: yuristjournal.uz
E-mail: info@yuristjournal.uz
yuristjournal@gmail.com
Телефон: (+99898) 0000341

Contact Editorial Staff
100001, Katta Darhon str. 6, Tashkent, Uzbekistan
WEB: yuristjournal.uz
E-mail: info@yuristjournal.uz
yuristjournal@gmail.com
Telephone: (+99898) 0000341

Общественно-правовой и научно-практический журнал
ВЕСТНИК ЮРИСТА

№1 (2020) DOI <http://dx.doi.org/10.26739/2181-9416-2020-1>

Главный редактор:

Рахматов Анвар Исламович

Директор Центра повышения квалификации юристов при Министерстве юстиции

Заместитель главного редактора:

Отажонов Абдоржон Анварович

Первый заместитель директора Центра повышения квалификации юристов при Министерстве юстиции, доктор юридических наук, профессор

РЕДАКЦИОННАЯ КОЛЛЕГИЯ:

**Общественно-правового и научно-практического журнала
ВЕСТНИК ЮРИСТА**

Адилкариев Хожимурод Тўхтамуродович

Заведующий кафедрой Центра повышения квалификации юристов, доктор юридических наук, профессор

Окюлов Омонбой

Профессор Центра повышения квалификации юристов, доктор юридических наук, профессор, Заслуженный юрист Республики Узбекистан

Саидова Лола Абдувахитовна

Заведующая кафедрой Центра повышения квалификации юристов, доктор юридических наук

Тошев Бобокул Норқобилович

Заведующий кафедрой Центра повышения квалификации юристов, доктор юридических наук

Исроиллов Боходир Ибрагимович

Заведующий кафедрой Центра повышения квалификации юристов, доктор экономических наук, профессор

Аюбов Улугбек Тулаганович

Доцент Центра повышения квалификации юристов, Заслуженный юрист Республики Узбекистан, кандидат юридических наук, доцент

Мамасиддиқов Музаффаржон Мусажонович

Начальник Центра Академии Генеральной Прокуратуры, доктор юридических наук, профессор

Отахонов Фозилжон Хайдарович

Председатель Международного коммерческого арбитражного суда при Торгово-промышленной палате, доктор юридических наук, доцент

Ответственный секретарь:

Рахманов Шухрат Наимович

Доцент Центра повышения квалификации юристов, кандидат юридических наук

Верстка: Шахрам Файзиев

Контакт редакции журнала:

100001, город Ташкент, улица Катта Дархон, 6.
WEB: yuristjournal.uz
E-mail: info@yuristjournal.uz
yuristjournal@gmail.com
Телефон: (+99898) 0000341

Contact Editorial Staff

100001, Katta Darhon str. 6, Tashkent, Uzbekistan
WEB: yuristjournal.uz
E-mail: info@yuristjournal.uz
yuristjournal@gmail.com
Telephone: (+99898) 0000341

**Public, legal and scientific-practical journal of
LAWYER HERALD**

№1 (2020) DOI <http://dx.doi.org/10.26739/2181-9416-2020-1>

**Chief Editor:
Rakhmatov Anvar**

Director of the Lawyers' Training Center
under the Ministry of Justice

**Deputy Chief Editor:
Otajonov Abrorjon**

First Deputy Director of the Lawyers' Training
Center under the Ministry of Justice, Doctor of
Law Sciences, Professor

EDITORIAL BOARD

**Public, legal and scientific-practical journal of
LAWYER HERALD**

Adilkariyev Khojimurat

*Head of the Department at the Lawyers' Training
Center, Doctor of Law Sciences, Professor*

Oqyulov Omonboy

*Professor at the Lawyers' Training Center, Doctor of
Law Sciences, Professor, Honored Lawyer of the
Republic of Uzbekistan*

Saidova Lola

*Head of the Department at the Lawyers' Training
Center, Doctor of Law Sciences*

Toshev Bobokul

*Head of the Department at the Lawyers' Training
Center, Doctor of Law Sciences*

Israilov Bokhodir

*Head of the Department at the Lawyers' Training
Center, Doctor of Economics, Professor*

Ayubov Ulugbek

*Senior Lecturer at the Lawyers' Training Center,
Candidate of Juridical Sciences, Associate
Professor, Honored Lawyer of the Republic of
Uzbekistan*

Mamasiddikov Muzaffarjon

*Head of the Center of the Academy of the General
Prosecutor's Office, Doctor of Law Sciences, Professor*

Otaxonov Foziljon

*Chairman of the International Commercial
Arbitration Court at the Chamber of Commerce
Doctor of the Science of Law, Associate Professor*

**Executive Editor:
Rakhmanov Shukhrat**

*Senior Lecturer at the Lawyers' Training Center,
Candidate of Juridical Sciences*

Pagemaker: Shakhram Fayziev

Контакт редакции журнала:

100001, город Ташкент, улица Катта Дархон, 6.
WEB: yuristjournal.uz
E-mail: info@yuristjournal.uz
yuristjournal@gmail.com
Телефон: (+99898) 0000341

Contact Editorial Staff

100001, Katta Darhon str. 6, Tashkent, Uzbekistan
WEB: yuristjournal.uz
E-mail: info@yuristjournal.uz
yuristjournal@gmail.com
Telephone: (+99898) 0000341

**ДАВЛАТ ВА ҲУҚУҚ НАЗАРИЯСИ ВА ТАРИХИ. ҲУҚУҚИЙ
ТАЪЛИМОТЛАР ТАРИХИ**

1.ОДИЛҚОРИЕВ Хожимурод Тўхтамурадович
ТОЖДОР ВИРУС ПАНДЕМИЯСИ ШАРОИТИДА ДАВЛАТ ВА
ҲУҚУҚ ФУНКЦИЯЛАРИНИНГ НАМОЁН БЎЛИШ
ХУСУСИЯТЛАРИ.....9

**КОНСТИТУЦИЯВИЙ ҲУҚУҚ. МАЪМУРИЙ ҲУҚУҚ. МОЛИЯ
ВА БОЖХОНА ҲУҚУҚИ**

1.ИСМАЙЛОВ Баходир Исламович
РОЛЬ МЕЖДУНАРОДНЫХ РЕЙТИНГОВ И СИСТЕМ ОЦЕНКИ
В ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО
УПРАВЛЕНИЯ.....19

2.ЮЛДАШЕВ Джахонгир Хайитович
"ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИНИНГ ФУҚАРОЛИГИ
ТЎҒРИСИДА"ГИ ҚОНУННИНГ ЎЗБЕКИСТОН
ФУҚАРОЛИГИНИ ОЛИШ АСОСЛАРИ ВА ШАРТЛАРИНИ
БЕЛГИЛОВЧИ АЙРИМ НОРМАЛАРИ ТАҲЛИЛИ.....26

**ФУҚАРОЛИК ҲУҚУҚИ. ТАДБИРКОРЛИК ҲУҚУҚИ. ОИЛА
ҲУҚУҚИ. ХАЛҚАРО ХУСУСИЙ ҲУҚУҚ**

1.ҲАМРОҚУЛОВ Баходир Мамашарифович
ИТАЛИЯ ВА БЕЛЬГИЯДА МАЪНАВИЙ ЗИЁННИ
ҚОПЛАШҚОНУНЧИЛИГИ ВА СУД АМАЛИЁТИ.....32

2.ОЧИЛОВ Бехзод Эргашович
ВНЕДРЕНИЕ ЭФФЕКТИВНЫХ ДОГОВОРНЫХ ФОРМ
ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ДОБЫВАЮЩИЕ
ОТРАСЛИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ
УЗБЕКИСТАНА.....39

**ФУҚАРОЛИК ПРОЦЕССУАЛ ҲУҚУҚИ. ИҚТИСОДИЙ
ПРОЦЕССУАЛ ҲУҚУҚИ. ҲАКАМЛИК ЖАРАЁНИ ВА
МЕДИАЦИЯ**

1.САИДОВ Мақсудбек Норбоевич
КОРПОРАТИВ НИЗОЛАР БЎЙИЧА ИШНИ СУД
МУҲОКАМАСИГА ТАЙЁРЛАШНИНГ АЙРИМ
МАСАЛАЛАРИ.....49

**СУД ҲОКИМИЯТИ. ПРОКУРОР НАЗОРАТИ. ҲУҚУҚНИ
МУҲОФАЗА ҚИЛИШ ФАОЛИЯТИНИ ТАШКИЛ ЭТИШ**

1. ОТАЖОНОВ Абдоржон Анварович
ИЧКИ ИШЛАР ОРГАНЛАРИ ФАОЛИЯТИ УСТИДАН
ЖАМОАТЧИЛИК НАЗОРАТИНИ АМАЛГА ОШИРИШНИНГ
ОБЪЕКТИ ВА СУБЪЕКТЛАРИ.....57

**ЖИНОЯТ ҲУҚУҚИ, ҲУҚУҚБУЗАРЛИКЛАРНИНГ ОЛДИНИ
ОЛИШ. КРИМИНОЛОГИЯ. ЖИНОЯТ-ИЖРОИЯ ҲУҚУҚИ**

1. РАСУЛЕВ Абдулазиз Каримович
ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ КИБЕРПРЕСТУПНОСТИ:
СОВРЕМЕННЫЕ ПОДХОДЫ ПО ПОДГОТОВКЕ КАДРОВ.....68

2. ҚАЛАНДАРОВ Мақсуд Махмудович
ЎҚОТАР ҚУРОЛ, ЎҚ-ДОРИЛАР, ПОРТЛОВЧИ МОДДАЛАР
ЁКИ ПОРТЛАТИШ ҚУРИЛМАЛАРИНИ ФАЙРИҚОНУНИЙ
МУОМАЛАСИ УЧУН ЖИНОИЙ ЖАВОБГАРЛИКНИНГ
ҲОЗИРГИ ҲОЛАТИ.....73

3. ТАДЖИБАЕВА Дилдора Абдурахимовна
ПЕНИТЕНЦИАР МУАССАСАЛАР МАҲКУМЛАР
ЖИНОЯТЧИЛИГИ ПРОФИЛАКТИКАСИНИ
ТАККОМИЛЛАШТИРИШГА ОИД АМАЛИЁТДА УЧРАЁТГАН
МУАММОЛАР.....82

**ЖИНОЯТ ПРОЦЕССИ. КРИМИНАЛИСТИКА, ТЕЗКОР-
ҚИДИРУВ ҲУҚУҚ ВА СУД ЭКСПЕРТИЗАСИ**

1. NE'MATOV Jasur Aminjonovich, SIDIKOVA Feruza Khayrullaevna
PURPOSE AND FEATURES OF METHODOLOGY FOR
INTERROGATION IN CRIMINAL PROCEEDINGS.....95

2. МУМИНОВ Бехзод Абдувахобович
ЖИНОЯТ ПРОЦЕССИДА ИШНИ СУДГА ҚАДАР ЮРИТИШ
УСТИДАН СУД НАЗОРАТИНИНГ ХАЛҚАРО
ТАЖРИБАСИ.....104

ХАЛҚАРО ҲУҚУҚ ВА ИНСОН ҲУҚУҚЛАРИ

1. РАХМАНОВ Шухрат Наимович
СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ПРИМЕНЕНИЯ ПРИВИЛЕГИЙ
И ИММУНИТЕТОВ: НА ПРИМЕРЕ ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ
ГОСУДАРСТВ ПРИ МЕЖДУНАРОДНЫХ
ОРГАНИЗАЦИЯХ.....111

2.КАЮМОВ Фаррух Толибжонович ПРАВОВАЯ РЕГЛАМЕНТАЦИЯ МЕЖДУНАРОДНОЙ СПОРТИВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ.....	121
---	-----

ЮРИДИК ХИЗМАТ, АДВОКАТУРА, НОТАРИАТ

1.ДАВЛЯТОВ Валишер Хакимжанович АДВОКАТЛИК ТУЗИЛМАЛАРИНИНГ ШАКЛИ СИФАТИДА АДВОКАТЛАР ҲАЙЪАТИ ВА АДВОКАТЛИК ФИРМАСИ ҲУҚУҚИЙ МАҚОМИНИНГ ЎЗИГА ХОС ХУСУСИЯТЛАРИ.....	126
--	-----

ҲУҚУҚИЙ АМАЛИЁТ ВА ХОРИЖИЙ ТАЖРИБА

1.ВАКНРАМОВА Mokhinur Bakhramovna ARBITRATION AND LITIGATION IN THE UAE: ADVANTAGES OF ARBITRATION IN COMPARISON TO LITIGATION.....	134
--	-----

ЮРИСТ АХБОРОТНОМАСИ ВЕСТНИК ЮРИСТА LAWYER HERALD

ОЧИЛОВ Бехзод Эргашович,
Проректор по научной работе Кокандского университета,
J.D. (Judicial doctor), доцент
E-mail: bekhzodochilov@gmail.com

ВНЕДРЕНИЕ ЭФФЕКТИВНЫХ ДОГОВОРНЫХ ФОРМ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ДОБЫВАЮЩИЕ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАНА

For citation (иктибос келтириш учун, для цитирования): ОЧИЛОВ Б.Э. ВНЕДРЕНИЕ ЭФФЕКТИВНЫХ ДОГОВОРНЫХ ФОРМ ПРИВЛЕЧЕНИЯ ИНВЕСТИЦИЙ В ДОБЫВАЮЩИЕ ОТРАСЛИ ЭКОНОМИКИ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАНА // Юрист ахборотномаси - Вестник юриста - Lawyer herald. № 1 (2020), С.39-48.

 №1 (2020) DOI <http://dx.doi.org/10.26739/2181-9416-2020-1-5>

АННОТАЦИЯ

В настоящей работе рассматриваются вопросы правового регулирования привлечения инвестиций в добывающие отрасли страны на примере внедрения эффективных договорных форм привлечения инвестиций в добывающие отрасли экономики Республики Узбекистана. С точки зрения объективного и юридико-правового анализа рассмотрены существующие договорные формы привлечения инвестиций в добывающие отрасли на примере концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции. Рассмотрены перспективные договорные формы привлечения инвестиций на примере сервисных контрактов и ряда других видов контрактов. На основе изученного предлагаются рекомендации по законодательному закреплению многообразия договорно-правовых форм привлечения инвестиций в добывающие отрасли экономики Республики Узбекистана.

Ключевые слова и выражения: инвестиция, инвестиционная деятельности, иностранные инвестиции, отечественные инвесторы, добывающие отрасли, нефтегазовая сфера, контракт, договор, СРП, концессия, сервисный контракт, инвестиционный договор.

ОЧИЛОВ Бехзод Эргашович,
Қўқон университети илмий ишлар бўйича проректори,
J.D. (Judicial doctor), доцент
E-mail: bekhzodochilov@gmail.com

ЎЗБЕКИСТОН РЕСПУБЛИКАСИ ИҚТИСОДИЁТИНИНГ ҚАЗИБ ОЛУВЧИ ТАРМОҚЛАРИГА ИНВЕСТИЦИЯЛАРНИ ЖАЛБ ЭТИШНИНГ САМАРАЛИ ШАРТНОМАВИЙ ШАКЛЛАРИ

АННОТАЦИЯ

Ушбу мақолада Ўзбекистон Республикасининг қазиб олувчи тармоқларига инвестицияларни жалб этишнинг самарали шартномавий шакллари мисолида Ўзбекистон Республикасининг қазиб олувчи тармоқларига инвестицияларни жалб этишни ҳуқуқий тартибга солиш масалалари кўриб чиқилган. Объектив ва ҳуқуқий-юридик таҳлил нуқтаи назаридан концессиявий ва маҳсулотларни айирбошлаш тўғрисидаги битимлар мисолида қазиб олувчи тармоқларга инвестицияларни жалб этишнинг мавжуд шартномавий шакллари кўриб чиқилган. Сервис контрактлари ва бошқа бир қатор контракт турлари мисолида инвестицияларни жалб этишнинг истиқболли шартномавий шакллари кўриб чиқилган. Амалга оширилган тадқиқот асосида Ўзбекистон Республикаси иқтисодининг қазиб олувчи тармоқларига инвестицияларни жалб этиш бўйича турли шартномавий-ҳуқуқий шакллари қонунчилик асосида мустаҳкамлашга оид тавсиялар ишлаб чиқилган.

Калит сўз ва иборалар: инвестиция, инвестициявий фаолият, чет элик инвестициялар, миллий инвесторлар, қазиб олувчи тармоқлар, нефть ва газ тармоғи, контракт, шартнома, МАБ, концессия, сервис контракти, инвестициявий шартнома.

OCHILOV Bekhzod,

Vice Rector of the scientific affairs of the Kokand University,
J.D. (Judicial doctor), associate professor
E-mail: bekhzodochilov@gmail.com

IMPLEMENTATION OF EFFECTIVE CONTRACTUAL MODES OF ATTRACTING INVESTMENTS IN EXTRACTIVE INDUSTRIES OF THE ECONOMY OF THE REPUBLIC OF UZBEKISTAN

ANNOTATION

This work considers the issues of legal regulation of attracting investments in extractive industries of the Republic of Uzbekistan by the example of introducing effective contractual modes of attracting investments in the extractive industries of the economy of the Republic of Uzbekistan. From the point of view of objective and legal analysis, the existing contractual modes of attracting investments in the extractive industries are examined using the example of concession agreements and production sharing agreements. Promising contractual modes of attracting investments are considered on the example of service contracts and a number of other types of contracts. Based on the study, recommendations are proposed on legislative consolidation of the variety of legal modes of attracting investment in the extractive industries of the economy of the Republic of Uzbekistan.

Key words and expressions: investment, investment activity, foreign investment, domestic investors, extractive industries, oil and gas sector, contract, contract, PSA, concession, service contract, investment contract.

Природные ресурсы всегда являлись ключевым фактором в экономике Республики Узбекистан. Сегодня именно экспорт газа и ряда других ископаемых

составляет весомую часть финансовых поступлений в государственный бюджет. Энергетический потенциал республики выводит Узбекистан в передовые ряды международных экономических отношений.

Развитие производства, как совершенно справедливо отмечает А.Ф. Шарифуллина [1, С.3], не может происходить без вложения инвестиций, тем более, когда речь идет о таких капиталоемких производствах как добыча минерального сырья, нефти и газа. Именно с отсутствием достаточных капитальных вложений связан износ основных средств производства в разведке и добыче природных ресурсов, уменьшение прироста разведанных запасов, подлежащих разработке в будущем.

При рассмотрении проблем правового регулирования в рамках развития юридической науки и правоприменительной практики следует обратить особое внимание на вопросы, связанные с добычей полезных ископаемых на основе инвестиционных соглашений. На наш взгляд, это обусловлено тем, что договор (соглашение) является надежным и гибким средством закрепления отношений между инвесторами и государством. По мнению ряда авторов, [2] с чем и мы согласны, договорные конструкции могут предоставить инвесторам и государству наибольшие гарантии надлежащего исполнения принятых контрагентами обязательств, защиту от необоснованного нарушения прав сторон по договору, компенсацию убытков, связанных с неисполнением или ненадлежащим исполнением договорных обязательств, как инвесторами (недр пользователями), так и государством.

Инвестиционные соглашения, являются одним из важнейших институтов международного экономического сотрудничества и, как показывает мировая практика, наиболее эффективным правовым механизмом рационального природопользования и обоюдовыгодной формой осуществления иностранных инвестиций в сферу разработки и добычи минерального сырья [3, С.140].

Однако, как справедливо отмечает профессор Б.Б. Самарходжаев, "... с правовой точки зрения данная категория остается предметом дискуссий в научных и правоприменительных сообществах" [4, С.75].

Концептуально отметим, что на нынешнем этапе стратегического развития Республики Узбекистан, основные задачи государственной политики привлечения иностранных инвестиций видятся, прежде всего, в создании прочной социально-экономической и правовой основы для продолжения преобразований во всех сферах общества. В этой связи, в докладе Президента Республики Узбекистан Ш.М. Мирзиёева на торжественном собрании, посвященном 26-летию принятия Конституции Республики Узбекистан в частности было отмечено, что "... нам необходимо незамедлительно сформировать перечень потерявших свое значение законов и принять законы прямого действия на основе глубокого критического изучения имеющихся проблем, с учетом современной мировой практики" [5]. В п. 11 Указа Президента Республики Узбекистан "О мерах по кардинальному улучшению инвестиционного климата в Республике Узбекистан" от 1 августа 2018 г., УП-5495 в частности отмечено необходимость "разработки и внесения в установленном порядке проекта унифицированного законодательного акта в области инвестиционной деятельности, направленного на создание максимально благоприятных условий для инвестирования" [6]. В этой связи, в своих предыдущих исследованиях мы также писали, что "в целях модернизации инвестиционного законодательства необходимо ... разработать и принять унифицированный законодательный акт, регулирующий инвестиционную деятельность, а также создать действенный правоприменительный механизм в сфере инвестиционных

отношений" [7].

Отрадно отметить, что, наконец, то был принят первый унифицированный законодательный акт Республики Узбекистан - Закон Республики Узбекистан "Об инвестициях и инвестиционной деятельности" [8].

Добывающие отрасли, в том числе, нефтегазовый комплекс представляют собой одну из наиболее значимых и динамично развивающихся отраслей экономики Республики Узбекистан. Не случайно, поэтому, наибольший приток иностранных инвестиций за последние годы направляется именно в данную сферу. Как показывают расчеты, в результате выпуска продукции с высокой добавленной стоимостью объемы производства нефтегазохимической продукции могут быть увеличены с освоением новых ее видов к 2030 г. в 3,2 раза, изделий из цветных металлов - в 2,2 раза, из черных металлов - в 2,3 раза, продукции химической промышленности, включая минеральные удобрения, - в 3,2 раза.

Самого серьезного внимания заслуживает Указ Президента Республики Узбекистан "о мерах по совершенствованию системы управления в сферах инвестиций и внешней торговли" согласно которому предусматривается: создание благоприятного инвестиционного климата, создание системы управления централизованными инвестициями, способствующей повышению эффективности использования финансовых средств государства, улучшение международного имиджа Республики Узбекистан, широкое привлечение иностранных инвестиций, в том числе прямых, для обеспечения динамичного развития отраслей экономики и регионов страны и мн. др. [9].

С помощью правового регулирования государство может стимулировать приток инвестиций и направить их в нужное русло, следовательно, одним из элементов формирования государственной инвестиционной политики является совершенствование законодательства в данной сфере. Однако, по нашему мнению, действующее законодательство не в полной мере обеспечивает рациональное использование природных ресурсов, их восстановление, привлечение инвестиций в нефтепереработку и геологоразведку.

Современный этап развития экономических отношений характеризуется также глобализацией и дальнейшим усилением интеграционных процессов, в том числе в сфере привлечения инвестиций. Это, в свою очередь, вызывает необходимость тесной координации международного права и национального законодательства в области регулирования инвестиционной деятельности [4, С.4].

В Республике Узбекистан действует контрактная система недропользования, предусмотрено два основных вида контрактов - концессионный и соглашение о разделе продукции на основе Закона Республики Узбекистан "О концессиях" от 30 августа 1995 г. [10] и Закона Республики Узбекистан "О соглашениях о разделе продукции" от 7 декабря 2001 г. [11].

Отметим, что ряд авторов придерживаются позиции, с чем и мы согласны, что СРП не является концессией. По своей природе подобные соглашения ближе ко второму виду соглашений, существующих в мировой практике в сфере добычи нефти и газа - к контрактам, так называемым подрядным соглашениям. На эту особенность неоднократно указывали многие авторы [12]. Односторонний властный акт государства как источник возникновения всех видов концессионных правоотношений - есть универсальный признак, своеобразное "родимое пятно" концессии, несомненный знак ее принадлежности к концессионному семейству [13, С.160].

Соглашение о разделе продукции (СРП) является одной из форм привлечения иностранных инвестиций в нефтегазовый сектор и представляет собой договор,

в соответствии с которым государство (правительство) предоставляет субъекту предпринимательской деятельности (инвестору) на возмездной основе и на определенный срок исполнительные права на поиск, разведку и добычу минерального сырья на участке недр, указанном в соглашении, и на ведение связанных с ним работ, а инвестор обязуется провести указанные работы за свой счет и на свой риск.

Современный вид СРП приобрело в 60-х годах XX века. Практику привлечения инвестиций первыми основали экономически развитые страны: США, Канада, и др., но широкое распространение раздел продукции получил в развивающихся, ставших независимыми от метрополий, странах. Индонезия, Ливия, Перу, Индия, Египет, Нигерия, Аргентина, Вьетнам, Китай, более 60 государств, закрепив законодательно, ведут на своих территориях добычу полезных ископаемых с привлечением иностранного капитала [14].

В настоящее время, особенно в сфере нефтегазовых месторождений, иностранные инвестиции более привлекательны для Узбекистана в форме соглашений о разделе продукции, т.к. не требуется первоначальных затрат местной стороны. Об актуальности этого направления говорит и тот факт, что принят Закон Республики Узбекистан "О соглашениях о разделе продукции" от 7 декабря 2001 года № 312-П.

Принятый Закон Республики Узбекистан "О соглашениях о разделе продукции" ввел новую форму взаимоотношений между государством (собственником недр) и иностранным инвестором. Благодаря новому закону стало возможным установление между государством и иностранным инвестором равноправных договорных отношений. Государство гарантирует стабильность условий СРП, а иностранный инвестор со своей стороны обязан разрабатывать месторождения природных ресурсов, вкладывая в разработку.

Отметим, что отличительная особенность СРП от других инвестиционных проектов состоит в следующем: инвестор обладает достаточным количеством финансовых ресурсов, необходимых для вложения в капиталоемкий процесс производства полезных ископаемых и имеет возможность в достаточно небольшой промежуток времени инвестировать такие финансовые ресурсы в отрасль; инвестор, в соответствии с положениями СРП, имеет право на возмещение затрат, понесенных им в ходе выполнения работ по соглашению, которые были предусмотрены программой работ, одобренной со стороны государства; продукция, произведенная в рамках СРП, подлежит разделу между его участниками, т.е. между государством и инвестором в соответствии с условиями соглашения; инвестор пользуется значительными льготами в сфере налогообложения, что еще больше стимулирует производственный процесс; инвестор имеет значительные свободы в осуществлении своей деятельности, что подтверждается освобождением инвестора от исполнения решений органов государственного управления, если таковые ограничивают права инвестора, данные ему согласно СРП; деятельность в рамках СРП находится под защитой и постоянным контролем со стороны государства [15]. Как справедливо отмечали некоторые исследователи, натуральная форма возмещения затрат и вознаграждения инвестора, получающих в результате раздела продукции, часть добытых ресурсов - является определяющим признаком СРП [16].

Раздел продукции - это прежде всего инвестиционный механизм, который используются сегодня в 70 странах мира [17, С.23]. Вместе с тем, отметим и то, что на основе концессионных соглашений (concession agreement) в природопользовании к концу XX века строились отношения более чем в 120

странах, среди которых можно назвать государства Европы (Великобритания, Франция, Италия и др.), Америки (США, Канада и др.), Африки (Алжир, Тунис, Нигерия, Камерун, Мадагаскар и др.), Азии (Турция, Пакистан, Таиланд и др.) и Океании (Австралия и Папуа-Новая Гвинея) [18, С.52].

Различие СРП от концессионного договора состоит в том, что иностранная фирма, берущая на себя обязательства осваивать разработку определенного природного ресурса, расплачивается с принимающей стороной частью добытой продукции (осуществляется "раздел продукции"). В связи с этим при заключении СРП используется особый налоговый режим, предусматривающий замену налогов, сборов и других обязательных платежей распределением произведенной продукции между инвестором и Республикой Узбекистан.

Вместе с тем, отметим, что, на фоне морально изживших себя и не соблюдаемых интересов государства в концессионных соглашениях и при реализации соглашений о разделе продукции требуют совершенствование законодательства об иностранных инвестициях в нефтегазовом комплексе для устранения нехватки современных правовых форм осуществления инвестиционной деятельности и еще более конкретизации государственной политики в данной сфере общественных отношений.

Эти и другие проблемы обуславливают необходимость реформирования законодательства об инвестициях в нефтегазовой промышленности путем внедрения таких форм привлечения инвестиций, как инвестиционные договора и сервисные контракты, которые призваны отвечать и удовлетворять современные потребности государства и всего общества.

В связи с этим, отметим, что привлечение инвестиций в нефтегазовый сектор экономики Республики Узбекистан путем заключения инвестиционного соглашения уже успешно применяется в нашей стране. Как мы отмечали в своих предыдущих исследованиях, "заключение инвестиционных соглашений способствует эффективному управлению имуществом, находящимся в государственной собственности, созданию и реконструкции стратегически важных предприятий" [19].

Как показывает опыт многих стран, одним из эффективных путей успешного функционирования экономики страны является привлечение к финансированию и управлению нефтегазового сектора частного капитала путем заключения инвестиционного соглашения, и как следствие, привлечение инвестиций приведет к росту качества нефтегазовой инфраструктуры и иных отраслей экономики Узбекистана.

Еще одним типом соглашений, очень часто используемых в нефтегазовой отрасли развитых стран, являются сервисные контракты с риском и без риска. В мировой практике Контракты на предоставление услуг или Сервисные контракты "service contracts" в нефтегазовой промышленности широко распространены. Но, будучи самой молодой формой концессионных соглашений, они не настолько изучены как концессионные договоры или СРП. Первыми сервисными контрактами с риском стали контракты, заключенные в 1950-х годах в Мексике и Аргентине с национальными компаниями. Позже эта новая договорная форма возникла во Франции, Бразилии и других странах [20, С.228].

В международной практике недропользования сервисный контракт имеет свои характерные отличия. Предметом договора является выполнение работ по заданию заказчика (государства). Поэтому исполнение договора не требует предоставления заказчиком подрядчику прав недропользования [20, С.301].

Вследствие этого у подрядчика отсутствует право собственности на

произведенную продукцию (в то время как по концессионному соглашению концессионер обладает таким правом на всю продукцию, а по СРП - на ее часть).

Суть любого сервисного соглашения состоит в том, что компания-инвестор не владеет добытыми ресурсами - они принадлежат государству, которое также может контролировать уровень добычи и формировать стратегию предприятия. Все затраты на поисково-разведочные работы, добычу полезных ископаемых и т.д. компенсируются компании-инвестору. Также ей выплачивается премия с барреля добытой нефти и фиксированная норма прибыли, вручается вознаграждение за открытие новых запасов.

Может быть предусмотрена ситуация, когда инвестору предоставляется право покупки у государства определенного процента добываемых углеводородов по ценам ниже рыночных. Иными словами, добывающее предприятие выступает в роли поставщика услуг по извлечению углеводородов из недр.

Особенности сервисного контракта от выше проанализированных форм привлечения инвестиций в виде концессии и СРП заключаются в: сервисный контракт сохраняет за государством исчерпывающие права на участок недр; государство (в отличие от концессионного соглашения или СРП) становится собственником всего добытого сырья; все отношения государства с инвестором (подрядчиком) регулируются национальным правом и подлежат юрисдикции национальных судов принимающего государства (при наличии иностранного подрядчика).

Несмотря на то, что указанные черты не добавляют инвестиционного преимущества этой форме привлечения инвестиций в глазах инвесторов, обычно они должны и компенсируются встречной государственной поддержкой, в виде инвестиционных гарантий, первоочередного права выкупа добытых ресурсов, замены оплаты натуральной формой.

Мы уже отмечали в своих предыдущих исследованиях, что "инвестиция как главный элемент партнерских отношений государства и частного сектора в современной в нефтегазовом комплексе экономики представляет собой, систему хозяйственных отношений, с помощью которой общественная власть передает определенные права частной, общественной или смешанной компании на строительство, модернизацию, реконструкцию, эксплуатацию и управление, обслуживание и использование принадлежащим ей объектом, к примеру, нефтегазовых залежей и месторождений, на некоторый срок времени и за плату" [19].

Добывающие отрасли сегодня нуждаются в новых решениях, которые выведут ее на качественно новый уровень. Дальнейшее развитие добывающего сектора должно происходить с учетом международного опыта, и сервисный бизнес может стать первым шагом на пути реформирования системы управления отраслью.

Мы также отмечали, что "решение вышеприведенных проблем по внедрению системы сервисных контрактов в нефтегазовую промышленность Республики Узбекистан, а также улучшение инвестиционного потенциала Республики Узбекистан, видится в принятии Закона на подобие "О сервисных соглашениях" и ряда поправок в виде изменений и дополнений в некоторые нормативно - правовые акты так или иначе регулирующие данные отношения" [19].

Таким образом, отметим, что анализ международной практики в добывающей сфере позволило выделить и рекомендовать заключение следующих видов соглашений для привлечения инвестиций в добывающие отрасли Узбекистана: соглашение о разделе продукции (СРП) (Production Sharing Agreement); сервисные

соглашения (Services Agreements); совместное операционное соглашение (Joint Operating Agreement); концессионный договор (Concession); договоры о совместной эксплуатации нефтегазовых месторождений (Unitisation and Unit Operating Agreement); контракт о совместной деятельности (по разведке и эксплуатации нефтегазовых месторождений) - Association Contract; тендеры и закупки (Tenders and Procurement); газовые соглашения (Gas Agreements), такие как Соглашение о совместном предприятии по маркетингу природного газа (Natural Gas Marketing Joint Venture Agreement), Соглашение о транспортировке, переработке и возврату газа с месторождения (Agreement for the Transportation, Processing and Redelivery of Gas), Основной договор (купля-продажа газа) Master Agreement, Соглашение о транспортировке натурального газа (Agreement for Transportation of Natural Gas); операции с активами нефтегазовых компаний (Asset Operations); исключительная лицензия и буровой контракт (Drilling Contract).

Концептуально отметим, что в связи с тем, что Закон Республики Узбекистан "Об инвестициях и инвестиционной деятельности" в ст. 9 (Субъекты инвестиционной деятельности) установил единый правовой режим для отечественных и иностранных инвесторов, в Законах Республики Узбекистан "О концессиях" от 30 августа 1995 г. и "О соглашениях о разделе продукции" от 7 декабря 2001 г. должны быть внесены соответствующие изменения, а именно, в тексте законов должны быть заменены слова "иностраный инвестор, иностранные инвестиции" на слова "инвестор, инвестиции", установив, таким образом, единый правовой режим для отечественных и иностранных инвесторов, как это требует новый единый унифицированный законодательный акт в области инвестиций - Закон Республики Узбекистан "Об инвестициях и инвестиционной деятельности" от 25 декабря 2019 г.

Иқтибослар/Сноски/References

1. Шарифуллина А.Ф. Соглашения о разделе продукции: понятие, заключение, реализация: Автореф. дис. канд. юрид. наук. - М., 2000. (A.F. Sharifullina. Agreements on production sharing: Concept, conclusion, Implementation: Synopsis of the thesis of PhD. M., 2000).

2. Крюков В.В. Современный правовой режим соглашений о разделе продукции: СРП: Автореф. дис. ...канд. юрид. наук. - М., 2004; Мулявин М.К. Соглашение о разделе продукции: гражданско-правовые признаки и правовые основы заключения: гражданско-правовые признаки и правовые основы заключения: Дис. ... канд. юрид. наук. - Казань, 2007; Резникова В.В. Соглашение о разделе продукции: гражданско-правовые аспекты недропользования: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - М., 2006; Шарифуллина А.Ф. Соглашение о разделе продукции: Понятие, заключение, реализация: Автореф. дис. ... канд. юрид. наук. - М.: Московская государственная юридическая академия, 2000. (V.V. Kryukov. Agreements on modern legal system of production sharing: Autoref. dis. .. PhD - M., 2004; M.K. Mulyavin. Agreements on production sharing: Civil legal features and legal basis of the conclusion: Autoref. dis. .. PhD - Kazan, 2007; V.V. Reznikova. Agreements on production sharing: Civil-legal aspects of mineral using: Autoref. dis. .. PhD. M., 2006; Sharifullin A.F. Production Sharing Agreement: Concept, conclusion, Implementation: Autoref. dis. .., PhD. M.: Moscow State Law Academy, 2000)

3. Ошенков А.Н. Регулирование инвестиционных соглашений // Московский журнал международного права. - М.: Международные отношения, 2000. - № 1. - С. 140. (A.N. Oshenkov. Regulation of investment agreements // Moscow Journal of International Law. - M.: International Relations, 2000. - № 1. - p. 140)

4. Самарходжаев Б.Б. Инвестиционное право. Учебник для вузов. Т.: УМЭД, 2014. (B.V. Samarkodjayev. Investment Law. Textbook for higher education. T.: UWED, 2014.)

5. Всесторонне развитое поколение - основа великого будущего, созидательный труд народа - основа благополучной жизни, дружба и сотрудничество - гарантия процветания. Доклад Президента Шавката Мирзиёева на торжественном собрании, посвященном 26-летию принятия Конституции Республики Узбекистан // <https://president.uz/ru/lists/view/2180>. - 2018. - 08 дек. (A comprehensively developed generation - the basis of a great future, constructive work of people - the basis of a prosperous life, friendship and cooperation - the guarantee of prosperity. Report of President Shavkat Mirziyoyev at the commemorative meeting dedicated of the 26th anniversary of the adoption of the Constitution of the Republic of Uzbekistan // 08.12.2018. <https://president.uz/ru/lists/view/2180>)

6. Указ Президента Республики Узбекистан "О мерах по кардинальному улучшению инвестиционного климата в Республике Узбекистан" от 1 августа 2018 года, УП-5495 // Национальная база данных законодательства, 02.08.2018 г., № 06/18/5495/1611 (Decree of the President of the Republic of Uzbekistan "On measures to fundamentally improve the investment climate in the Republic of Uzbekistan" of 1 August 2018, DP-5495 // National data base of legislation, 02.08.2018, № 06/18/5495/1611.)

7. Очиллов Б.Э. Совершенствование инвестиционного законодательства Республики Узбекистан путем принятия унифицированного акта в области инвестиций и инвестиционной деятельности // Республиканская научно-практическая конференция "Совершенствование правовых механизмов привлечения иностранных инвестиций в экономику Республики Узбекистан". - Т.: УМЭД, 2019. (B.E. Ochilov. Improvement of the investment legislation of the Republic of Uzbekistan through the adoption of a unified act on investment and investment activities // National Scientific and Practical Conference on "Improvement of legal mechanisms for attracting foreign investment in the economy of the Republic of Uzbekistan". T.: UWED, 2019)

8. Закон Республики Узбекистан "Об инвестициях и инвестиционной деятельности" от 25 декабря 2019 г. // Национальная база данных законодательства, 26.12.2019 г., № 03/19/598/4221. (Law of the Republic of Uzbekistan "On investment and investment activity" of December 25, 2019. // National data base of legislation, 26.12.2019)

9. Указ Президента Республики Узбекистан "о мерах по совершенствованию системы управления в сферах инвестиций и внешней торговли" от 28 января 2019 г., № УП-5643 // Национальная база данных законодательства, 30.01.2019 г., № 06/19/5643/2545; 11.10.2019 г., № 06/19/5848/3901. (Decree of the President of the Republic of Uzbekistan "On measures of improvement the management system in the fields of investment and foreign trade" of 28 January 2019, №5643 // National data base of legislation, 30.01.2019)

10. Закон Республики Узбекистан "О концессиях" от 30 августа 1995 г. // Ведомости Олий Мажлиса Республики Узбекистан. - 1995. - № 9. The Law of the Republic of Uzbekistan "On concessions" of August 30, 1995. // Statements of the Oliy Majlis of the Republic of Uzbekistan. - 1995. - № 9)

11. Закон Республики Узбекистан "О соглашениях о разделе продукции" от 7 декабря 2001 г. // Ведомости Олий Мажлиса Республики Узбекистан. - 2002. - № 1. (The Law of the Republic of Uzbekistan "On Product Sharing Agreement" of 7 December 2001. // Statements of the Oliy Majlis of the Republic of Uzbekistan. - 2002.)

- № 1)

12. Кирин Л.В. Правовой режим иностранных инвестиций (законодательное регулирование и практика отношений государства и инвесторов в Российской Федерации). - М., 1996. - С. 129-131; Джонстон Д. Международный нефтяной бизнес: налоговые системы и соглашения о разделе продукции \ Пер. с англ. - М., 2000. - С. 40-46. Сосна С.А. Концессионное соглашение: теория и практика. - М., 2002. - С. 40. (L.V. Kirin. Legal regime for foreign investment (legislative regulation and practice of relations between the State and investors in the Russian Federation). М., 1996; D. Johnston. International Petroleum Business: Tax systems and Per. Products Sharing Agreements. М., 2000)

13. Сосна С.А. Концессионное соглашение: теория и практика. - М., 2002. (S.A. Sosna. Concession Agreement: Theory and Practice. М., 2002)

14. Кириллов К.М. Соглашение о разделе продукции - история и современное состояние проблемы // Горн. инф. -анал. бюл. - М., 2001. - № 5. (К.М. Kirillov. Production Sharing Agreement - the history and current state of the problem // Exploring newsletter. М., 2001. № 5)

15. Горягин К. "Соглашение о разделе продукции" как эффективный инструмент инвестиционной политики". Номинация "Лучший студенческий доклад" XXVI Международных Плехановских чтений. Ташкент 1-2 февраля 2013 г. (К. Goryagin. "Product Sharing Agreement" as an effective tool of investment policy". Nomination "Best Student Report" XXVI International Plehanov Readings. Tashkent 1-2 February 2013)

16. Дьяченко С. Нефтяные концессионные соглашения // Нефть, газ, право. - М., 1996. - № 6 (12). - С. 28-35; Данилова Н.В. Право государственной собственности на недра: Дис. ... канд. юр. наук. - Тюмень, 2003. (С. Dyachenko. Oil concession agreements // Oil, Gas, Law. М., 1996.- № 6 (12)): N.V. Danilova. State owner ship of the subsoil: Autoref. dis. PhD. -Tyumen, 2003)

17. Субботин М.А. Чтобы было что делить (О судьбе закона "О соглашениях о разделе продукции"). - М., 1998. (М.А. Subbotin. To have what to share (On the fate of the law ("On production sharing agreement") М., 1998)

18. Дьяченко С. Нефтяные концессионные соглашения // Нефть, газ, право. - М., 1996. - № 4 (10). (23. Dyachenko S. Oil concession agreements // Oil, Gas, Law. - М., 1996. - № 4 (10))

19. Очилов Б.Э. Современные договорные (контрактные) формы привлечения инвестиций в нефтегазовый сектор экономики Узбекистана // Ўзбекистонда илм-фан ва таълим мавзусидаги илмий конференция. - 2020. - № 3, 26 май. (B.E. Ochilov. Modern contractual for m so fatttracting investments in the oil and gas sector of the economy of Uzbekistan // Scientific and educational Conference in Uzbekistan - 2020. № 3, 26th May)

20. Перчик А.И. Горное право: Учебник. Изд. 2-е, перераб. и доп. - М.: Издательский Дом "ФИЛОЛОГИЯ ТРИ", 2018. (A.I. Perchik. MiningLaw: Textbook. Pub. Second, recycled. Andadd. М.: 2018.